

■ Guías Para Elegir Carreras

I331.128
IETC 21
SPANISH
c.3

EL FUTURO ES TUYO

el comercio

AL POR MENOR

un breve repaso de:
trabajos

educación y requisitos de
entrenamiento

salarios

perspectivas

ILLINOIS STATE LIBRARY

APR 10 2002

ILLINOIS DOCUMENTS



50231613



INGRESO : El medio del tercio inferior de salarios en una ocupación.

INTERMEDIO : La mitad de los trabajadores en la ocupación ganan más que este salario; otra mitad gana menos.

EXPERIMENTADO : El medio de los dos tercios superiores de salarios en una ocupación.

DS > Diploma de Secundaria o equivalencia
LA > Licencia de Asociado en las Artes/Ciencia
BA/BC > Bachiller en las Artes/Ciencia
Colegios/Universidades, 4 años

PROSPECTO SUELDO HORARIO

Profesiones	EMPLEO EN EL AÑO 2008	PERSPECTIVA		SUELDO HORARIO			EDUCACIÓN Y ENTRENAMIENTO
		A LARGO PLAZO	A CORTO PLAZO	PRINCIPANTE	INTERMEDIO	EXPERTO	
Cajeros	161,648	MF	F	\$5.67	\$6.65	\$8.16	DS es preferido para tiempo completo. La experiencia no es necesaria.
Directores de la Adquisición	12,180	F	MDF	\$12.01	\$19.48	\$27.11	BA/BC en una área del negocio y familiaridad con la mercancía de la tienda.
Llenadores de Ordenes del Mayoreo/Reventa	11,828	F	F	\$7.21	\$9.53	\$11.19	DS es preferido. Muchas posiciones son al nivel de entrada y proporcionan entrenamiento.
Promotores	6,117	MF	F	\$5.82	\$7.77	\$10.57	DS es preferido.
Recepcionista del Alquiler	24,390	MF	F	\$5.67	\$6.92	\$8.64	DS es preferido. Muchas posiciones son al nivel de entrada y proporcionan entrenamiento.
Supervisores de Mercadeo y Ventas	31,150	MF	MF	\$14.04	\$26.11	\$34.34	Muchos empiezan con posiciones de entrada y avanzan a posiciones directivas.
Trabajadores del Inventario	70,425	MDF	MDF	\$5.69	\$7.23	\$8.78	Un DS puede ser requerido. Todo lo necesario se aprende en el trabajo.
Vendedores Callejeros	24,709	MF	MF	\$7.01	\$8.94	\$12.12	Se requiere entrenamiento; el cual se varía de una corta demostración a 3 meses.
Vendedores de Partes	12,484	F	MF	\$7.65	\$11.76	\$15.92	Generalmente no hay requisitos educacionales.

• Los datos ocupacionales de las tarifas de crecimiento y de las oportunidades de trabajos se basan en proyecciones de Todas-Industrias con el año 2008.

• La perspectiva y las descripciones de Largo-Plazo y del Pronóstico de Corto-Plazo se derivan del crecimiento proyectado en empleo y del nivel del empleo para la ocupación como porcentaje del empleo total.

• Los datos del salario cubren tiempo completo, parcial y los empleados estacionales, pero excluyen a trabajadores temporales y contractuales. Los salarios incluyen tarifas de pedazos, las comisiones y permisos para el costo de vida pero excluyen horas extras y las propinas.

***los datos no están disponibles

F Favorable
MF Muy Favorable
DF Desfavorable
MDF Muy Desfavorable

■ ¿QUE CLASE DE TRABAJOS HAY?

CAJEROS...trabajan en los supermercados, almacenes grandes, almacenes de conveniencia y en muchos otros negocios. Sus deberes incluyen sumando cuentas, recibiendo dinero, dando cambio y recibos, y hacer devoluciones. En la mayoría de los almacenes, los cajeros ahora utilizan las computadoras para registrar las compras del cliente.

COMPRADORES...tratan de encontrar mercancía de alta calidad a precios bajos. En agencias grandes, ellos compran al por mayor para la reventa al público-y determinan qué productos venderá su establecimiento. Ellos analizan tendencias del comprar, expedientes de ventas, precios y la calidad de la mercancía, y lo qué va a rendir todo. También seleccionan, ordenan y autorizan los pagos para la mercancía según acuerdos contractuales, y pueden conducir reuniones con el personal de las ventas y introducir productos nuevos.

DIRECTORES DE MERCANCÍA...asisten en los planes de promociones de ventas, trabajan con los ejecutivos de ventas y el personal de publicidad.

SUPERVISORES DE LA REVENTA...supervisan el trabajo de los vendedores, cajeros, departamento de atención al cliente, y al departamento del inventario. También son responsables de emplear y entrenar a los empleados, de preparar los horarios y dar asignaciones de trabajo.

VENDEDORES... asisten a los clientes a buscar mercancía. En los almacenes, ellos reciben pagos y hacen devoluciones. A veces, marcan las etiquetas de precio, toman inventario y preparan los visuales.



■ ¿CUÁL ES LA PERSPECTIVA DEL TRABAJO ?

Se espera que el empleo en esta industria aumente con el promedio para todos los trabajadores en el año 2008, debido al crecimiento anticipado en ventas. Como en el pasado, las necesidades del reemplazo generarán un número excepcionalmente de trabajos de ventas porque la ocupación es grande y el volumen de ventas es mucho más alto que el promedio. Las oportunidades continuarán para los trabajadores por horas, y la demanda será fuerte para los trabajadores temporales durante el tiempo de Navidad.

■ ¿COMO PUEDO HALLAR MÁS INFORMACIÓN?

The Occupational Outlook Handbook, Edición 2000-01, contiene muchas fuentes adicionales de información incluso más de 250 ocupaciones que cubren todos los sectores de la economía. Usted puede ordenar este manual llamando al: U.S. Government Bookstore, 401 South State Street, Suite 124, Chicago, Illinois 60605-1297, 312/353-5133 o visítelos en línea <http://stats.bls.gov/ocohome.htm>.

Información ocupacional de la perspectiva para Illinois y la nación se puede buscar en el Internet, visitando estos sitios:

IDES' home page: <http://www.ides.state.il.us>

LMI Source: <http://lmi.ides.state.il.us>

Workforce Info Center: <http://www.ILWorkInfo.com> y un sitio recomendable para los estudiantes de la secundaria: <http://www.workforceinfo.state.il.us>.



Fuentes para las Guías:

El Departamento de Seguridad de Empleo tiene en circulación "Occupational Projections" y "Occupational Employment Statistics Wage Data" y la Oficina de Estadísticas de Empleo publican "Occupational Outlook Handbook"

UNIVERSITY OF ILLINOIS-URBANA



3 0112 120225732